

BUK

BESTANDSUMDECKUNGSKONZEPT

UNSERE HIGHLIGHTS

**WIR MACHEN MAKLER
ERFOLGREICH SEIT 1995**



1:1 Prämie aus dem Vorvertrag

Unabhängig von der Tarifprämie geht der neue Produktpartner auf die Prämie des Vorversicherers ein.



Spartenabhängig zusätzlicher Nachlasskorridor möglich

Der Produktpartner stellt bei Bedarf einen zusätzlichen Nachlasskorridor auf den bisherigen Beitrag zur Verfügung. Alternativ ist eine individuelle Rabattvergabe auf die Tarifprämie des Produktpartners möglich. Die Vergabe des Nachlasses liegt nach Rücksprache mit dem Versicherer und dessen Bestätigung im Ermessen des Kooperationspartners.



Besitzstandswahrung

Sollte im neuen Vertrag ein Schaden nicht versichert sein, der im bisherigen Vertrag nachweislich versichert war, tritt der Produktpartner für einen bestimmten Zeitraum nach der Umdeckung des Vertrags nach Aufforderung durch den Versicherungsnehmer in die Regulierung ein.



Enge Begleitung während der gesamten Umdeckungsphase

Sowohl Online- als auch Vor-Ort-Unterstützung möglich. Bitte entnehmen Sie Details dazu aus unseren persönlichen Dienstleistungen.



Schnelle und einfache Sicherung Ihres Kundenbestands für die Zukunft

Profitieren Sie von den benutzerfreundlichen Umdeckungswegen über keasy.

Unsere persönliche Dienstleistung

- Analyse Ihres umzudeckenden Potentials
- Koordination der Bestandsumdeckung mit Produktpartnern
- Administrative Unterstützung
- Enge Begleitung während der gesamten Umdeckungsphase
- Regelmäßige gemeinsame Rücksprache zur Bestandsentwicklung



Jessica Schreiber
Maklerbetreuerin

*geben wir sicher
mit Ihrem Bestand!*

Unsere BUK-Produktpartner: