



Referent:
Klaus Liebig

09:00 - 09:45 Uhr

Die 3 Kooperationsmöglichkeiten und die Highlights unserer Dienstleistungen

- Die vfm-Unternehmensgruppe stellt sich vor
- Die Ziele und Positionierung am Markt
- Versicherungsmakler und Mehrfachagent im Vergleich
- Vor- und Nachteile der Unabhängigkeit
- Der vfm-Renta-Check
- Finanzielle Unterstützung
- Courtage- und Bonusmöglichkeiten



Referent:
Andreas Seidl



Referent:
Sascha Hartmann



Referent:
Korbinian Edtbauer

09:45 - 10:45 Uhr

Vertriebsorientierter Angebotssupport und vfm Deckungskonzepte

- Produkthighlights Personengeschäft
- Produkthighlights Komposit
- Anbieter- und Produktauswahl mit Hilfe von Vergleichsprogrammen
- Vergleichstools und Rechenprogramme

10:45 - 11:00 Uhr

Pause



Referentin:
Ulla Dörfler

11:00 - 11:30 Uhr

Das vfm-Bestandsumdeckungskonzept

- Bestände unkompliziert, standardisiert und haftungsminimiert umdecken!





Referent:
Robert Schmidt

11:30 - 12:30 Uhr

Die IT-Welt bei vfm

- Vorstellung des Maklerverwaltungsprogramms Keasy
- Digitalisierung - Voraussetzungen und Mehrwerte
- Automatischer Dokumenten-Abruf und Verarbeitung
- Medienbruchfreie Tarifierung
- IT-Support der Freude macht

12:30 - 13:15 Uhr

Mittagspause



Referent:
Alexander Retsch

13:15 - 14:15 Uhr

Die Beendigung des Ausschließlichkeitsvertrages

- Provisionsansprüche gegenüber dem alten Vertragspartner
- Vertragsabwicklung mit dem alten Vertragspartner
- Wettbewerbsfragen, Vertragsgestaltung
- Eckpunkte der VVG-Reform/Registrierung/VH-Deckung



Referent:
Klaus Liebig

14:15 - 14:45 Uhr

Unsere Dienstleistungen - Ihre Kosten



14:45 - 15:45 Uhr

Offene Fragerunde

Wir beantworten alle Ihre offenen Fragen und nehmen uns gerne Zeit für ein individuelles Einzelgespräch.