



Referent:  
**Klaus Liebig**

**09:00 - 09:45 Uhr**

### Die 3 Kooperationsmöglichkeiten und die Highlights unserer Dienstleistungen

- Die vfm-Unternehmensgruppe stellt sich vor
- Die Ziele und Positionierung am Markt
- Versicherungsmakler und Mehrfachagent im Vergleich
- Vor- und Nachteile der Unabhängigkeit
- Der vfm-Renta-Check
- Finanzielle Unterstützung
- Courtage- und Bonusmöglichkeiten



Referent:  
**Andreas Seidl**



Referent:  
**Sascha Hartmann**



Referent:  
**Korbinian Edtbauer**

**09:45 - 10:45 Uhr**

### Vertriebsorientierter Angebotssupport und vfm Deckungskonzepte

- Produkthighlights Personengeschäft
- Produkthighlights Komposit
- Anbieter- und Produktauswahl mit Hilfe von Vergleichsprogrammen
- Vergleichstools und Rechenprogramme

**10:45 - 11:00 Uhr**

**Pause**



Referentin:  
**Ulla Dörfler**

**11:00 - 11:30 Uhr**

### Das vfm-Bestandsumdeckungskonzept

- Bestände unkompliziert, standardisiert und haftungsminimiert umdecken!



Referent:  
**Robert Schmidt**

**11:30 - 12:30 Uhr**

### **Die IT-Welt bei vfm**

- Vorstellung des Maklerverwaltungsprogramms Keasy
- Digitalisierung - Voraussetzungen und Mehrwerte
- Automatischer Dokumenten-Abruf und Verarbeitung
- Medienbruchfreie Tarifierung
- IT-Support der Freude macht

**12:30 - 13:15 Uhr**

### **Mittagspause**



Referent:  
**Alexander Retsch**

**13:15 - 14:15 Uhr**

### **Die Beendigung des Ausschließlichkeitsvertrages**

- Provisionsansprüche gegenüber dem alten Vertragspartner
- Vertragsabwicklung mit dem alten Vertragspartner
- Wettbewerbsfragen, Vertragsgestaltung
- Eckpunkte der VVG-Reform/Registrierung/VH-Deckung



Referent:  
**Klaus Liebig**

**14:15 - 14:45 Uhr**

### **Unsere Dienstleistungen - Ihre Kosten**

**14:45 - 15:45 Uhr**

### **Offene Fragerunde**

Wir beantworten alle Ihre offenen Fragen und nehmen uns gerne Zeit für ein individuelles Einzelgespräch.