

# BESTANDSUMDECKUNGSKONZEPT (BUK) UNSERE HIGHLIGHTS



#### 1:1 Prämie aus dem Vorvertrag

Unabhängig von der Tarifprämie geht der neue Produktpartner auf die Prämie des Vorversicherers ein.



#### Zusätzlicher Nachlasskorridor

Der Produktpartner stellt bei Bedarf einen zusätzlichen Nachlasskorridor auf den bisherigen Beitrag zur Verfügung. Alternativ ist eine individuelle Rabattvergabe auf die Tarifprämie des Produktpartners möglich. Die Vergabe des Nachlasses liegt im Ermessen des Kooperationspartners.



## Besitzstandswahrung

Sollte im neuen Vertrag ein Schaden nicht versichert sein, der im bisherigen Vertrag nachweislich versichert war, tritt der Produktpartner nach Aufforderung durch den Versicherungsnehmer in die Regulierung ein.



#### Verzicht auf Vorlage einer Bestandsrenta

Der neue Produktpartner verzichtet auf die Vorlage einer Schadenrenta. Stark schadenbelastete Risiken werden im Bedarfsfall gesondert geprüft.



## Übernahme von Fremdverträgen

Einzelne Fremdverträge von Bestandskunden können übernommen werden.



### Vor-Ort-Betreuung

In Abhängigkeit des Bestandsvolumens wird die Umdeckung personell vor Ort begleitet und unterstützt.

Ein Auszug der Produktpartner:

















Unsere persönliche Dienstleistung (vor Ort)

- Analyse Ihrer Kundenbestände
- Vereinbarung der BUK
- Koordination der BUK mit einem passenden Versicherer

ProzessoptimierungProduktschulung



Ulla Dörfler Maklerbetreuerin

Aluenisan sichem Wir Juren Zertand!