

**Rainer Leidl**

Vorstand
Deutsche Vermögensmakler AG

„Wir sind davon überzeugt, dass in der Branche große Unsicherheit herrscht. Unsicherheit, wie es die nächsten Jahre weitergeht. Unsicherheit, wie man weiter als freier Makler oder eigenständiges Unternehmen am Markt bestehen und vor allem erfolgreich bleiben kann. Maklerunternehmen brauchen finanzielle Sicherheit, geringere Kosten und mehr Zeit für die aktive Beratung der Kunden. Die DVMA Deutsche Vermögensmakler AG liefert Maklern und Vertrieben Produkte, Service und Beratung. Digitale Lösungen für die Herausforderungen von IDD, MiFid und LVRG stehen dabei im Vordergrund.“

**Ulrich Leitermann**

Vorsitzender der Vorstände
SIGNAL IDUNA Gruppe

„In diesem Jahr schließen wir unser Zukunftsprogramm 2018 erfolgreich ab. Die positive Entwicklung auch im Vertrieb zeigt, wir haben frühzeitig die richtigen Weichen gestellt. Die Veränderungen in unserer Branche werden immer schneller, immer sichtbarer. Kundenbedürfnisse ändern sich immer schneller. Darauf stellen wir uns ein – wir sehen die Digitalisierung als große Chance – aber die kommenden Veränderungen können nur gemeinsam erfolgreich bewältigt werden – mit den Vertrieben, mit den Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern.“

**Joachim Leuther**

Vorstand
BS Baugeld Spezialisten AG

„30 % Wachstum letztes Jahr, 2018 wollen wir das noch einmal um 30 % steigern. Dafür werden wir unsere bestehenden Baugeld-Partner noch intensiver mit Marketing und Services unterstützen, damit sie mehr Zeit mit ihren Kunden verbringen können. Dazu möchten wir neue Partner gewinnen, die im Baufinanzierungsgeschäft ebenfalls Wachstum anstreben.“

**Stefan Liebig**

Geschäftsführer
vfm-Gruppe

„Wie in 2017 wird auch künftig vorrangig der fortschreitende Automatisierungs- wie Regulierungsdruck die Branche beschäftigen. Hinzu kommen die Folgen der Niedrigzinsphase. Einen Wettbewerbsvorteil haben dabei jene Vermittler, die technischen Fortschritt mit Beratungskompetenz systematisch miteinander verbinden. Umso mehr freut es uns, dass inzwischen nahezu alle Vermittlerbetriebe im vfm-Verbund und auch bereits eine stattliche Anzahl externer Makler von den Vorzügen unserer Maklerverwaltungslösung Keasy profitieren. Wir blicken daher positiv in die Zukunft.“

**Dr. Bernward Maasjost**

Geschäftsführer [pma:]
Finanz- und Versicherungsmakler GmbH

„Unsere größten Herausforderungen sind die ständigen Regulierungsvorschläge und oft überzogenen Forderungen an Beratung/Berater. Gleichzeitig sehen wir große Chancen für qualifizierte Vermittler, die die Kundenbedürfnisse in den Fokus stellen. 2018 stehen für uns die Umsetzung der gesetzlichen Änderungen und der nachhaltige Ausbau des Verbrauchervertrauens in qualifizierte Beratung im Fokus. Wir unterstützen die Arbeiten an der DIN-Norm auf dem Weg in das digitale Zeitalter und glauben an eine nachhaltige Zukunft unserer Branche.“

**Dr. Matthias Maslaton**

Vorstand Konzern Vertrieb,
Produkt und Innovation
ARAG SE

„Ein Hauptziel der ARAG als familiengeführtes agiles Unternehmen ist es, exzellenten Kundennutzen zu stiften. Dafür stehen nicht zuletzt aktuelle Produktinnovationen wie der Verkehrs-Rechtsschutz Sofort und der Cyber-Schutz sowie digitale Impulse – etwa unsere Kooperation mit der TeleClinic. Auch in 2018 werden wir mit unserem breiten und modernen Produktportfolio sowie unseren schlagkräftig aufgestellten Vertriebswegen unsere ambitionierten Wachstumsziele konsequent verfolgen.“

**Jens Meier**

Vorstandsvorsitzender
GENO Wohnbaugenossenschaft eG

„Transparenz und Ehrlichkeit sind für GENO die Seele des Unternehmens. Wir legen Wert auf eine offene Kommunikation, regen an, Fragen zu stellen und gehen transparent mit anderen Meinungen um. So vermitteln wir Verständnis und neues Wissen. 2017 war für die GENO das Jahr der Entscheidungen. Die weitreichendste Entscheidung ist der angestellte Außendienst und die erfolgsunabhängige attraktive Bezahlung; ein Novum für die Branche. Wir freuen uns auf 2018 und dem damit verbundenen Aufbau der WKZ.“

**Dr. Klaus Möller**

Geschäftsführer
DEFINO Institut für Finanznorm GmbH

„2017 war geprägt von der Arbeit an der DIN-Normung der Finanzanalyse und der Vorbereitung weiterer Branchenstandards mit DIN und vielen relevanten Marktteilnehmern. Diese Standards werden den Maklern, Bankberatern und Versicherungsvermittlern helfen, gesetzliche Anforderungen zu erfüllen, Haftungsrisiken zu minimieren und vor allem das Vertrauen von Verbrauchern zu gewinnen. Mein dringender Appell für 2018: Mit den neuen Möglichkeiten redlich und behutsam umgehen und sie nicht missbrauchen!“