

## vfm steigert Provisionserlöse

11.06.12 Vertrieb



© Stephen Coburn - Fotolia.com

**Wer als Vermittler echte Unabhängigkeit anstrebt, der findet bei diesem Schritt Unterstützung bei der vfm-Gruppe. Das Unternehmen aus Pegnitz hilft Ausschließlichkeitsvermittlern, die sich mehr im Bereich des Maklers oder Mehrfachagenten bewegen möchten.**

(fw/ck) Aktuelle Zahlen belegen nun, dass vfm gut mit der Strategie der Unterstützung fährt. Die angeschlossenen Vermittler sind erfolgreich. So steigerte die vfm-Gruppe ihre Provisionserlöse um 36 %. vfm-Geschäftsführer Stefan Liebig führt diesen Zuwachs vor allem auf veränderte Auswahlkriterien beim Zubau neuer Verbindungen zurück. "Seit 2009 stellen wir höhere Anforderungen an Vermittler, die sich unserem Verbund anschließen wollen. Sie müssen mindestens 500.000 Kompositbestand nachweisen und langjährige Kundenbeziehungen pflegen. Diese Entscheidung zahlt sich aus. Wir gewinnen kontinuierlich neue Kollegen, die ihre Unternehmerqualitäten bereits in der Ausschließlichkeit unter Beweis gestellt haben. Die neuen Partner tragen einen erheblichen Teil zu unserem außergewöhnlich starken Wachstum bei." Um die neuen Vermittler von Beginn an optimal betreuen zu können, werde darauf geachtet, die Anzahl neuer Partner auf dem Niveau der Vorjahre zu halten. Liebig zeigt sich überzeugt, dass vfm den Erfolgskurs weiter fortsetzt.